

Les gros bonnets de La Poste s'offrent un voyage en Laponie

Une délégation de gros bonnets de La Poste est allée se faire une semaine de «séminaire» en Laponie pour un voyage à la gloire de La Poste Mobile * Une dépense hallucinante au vu des résultats financiers de La Poste Mobile

Le mobile gate

La Poste Mobile, nouveau tour operator pour directeurs ?

Quel ne fut pas notre étonnement de découvrir que 350 000 euros avait été englouti dans l'organisation d'un voyage en Laponie réservé aux cadres supérieurs du Réseau.

Alors que les négociations sur les rémunérations des salarié-es s'engagent sous les signes de l'austérité, que la pression commerciale est plus forte que jamais, la visite de la maison du père Noël par le top management du Réseau a de quoi interpellier.

La Poste Mobile, la petite boîte qui descend, qui descend...

Ce voyage tombe d'autant plus mal que La Poste Mobile n'a, une fois encore, pas de quoi se vanter. Après un résultat d'exploitation de - 9 millions d'€ en 2015, LPM doublerait la mise pour l'exercice 2016, ce qui depuis sa création en 2011 donnerait la somme de 135 millions d'€ de pertes cumulées !

Comme beaucoup d'activités filialisées, c'est l'opacité qui règne et on attend toujours de comprendre comment il est possible de vendre à perte avec un quintuplement de la clientèle.

... et du personnel siphonné vers la filiale !

Outre les milliers de postier-es occupé-es à vendre les prestations et matériels mobile et internet dans le réseau, La Poste Mobile propose de «siphonner» dans la filiale La poste Telecom environ 200 «coaches» pour animer les ventes à travers le pays. Au vu des résultats financiers on peut se demander l'avenir que peut représenter ce mercato.

Les dirigeants du groupe ont la fâcheuse manie de jouer aux apprentis sorciers avec les moyens et le personnel de La Poste, pour SUD PTT il est urgent de geler ce projet et de reprendre la main avant que la boîte ne coule vraiment.

Pour SUD PTT,

- **L'activité de mobiles et d'internet doit être réinternalisée à La Poste**
- **Les moyens en personnel doivent être à la hauteur de ce développement**
- **Grade de base 3.1 pour les vendeurs/ses de téléphonie/internet**